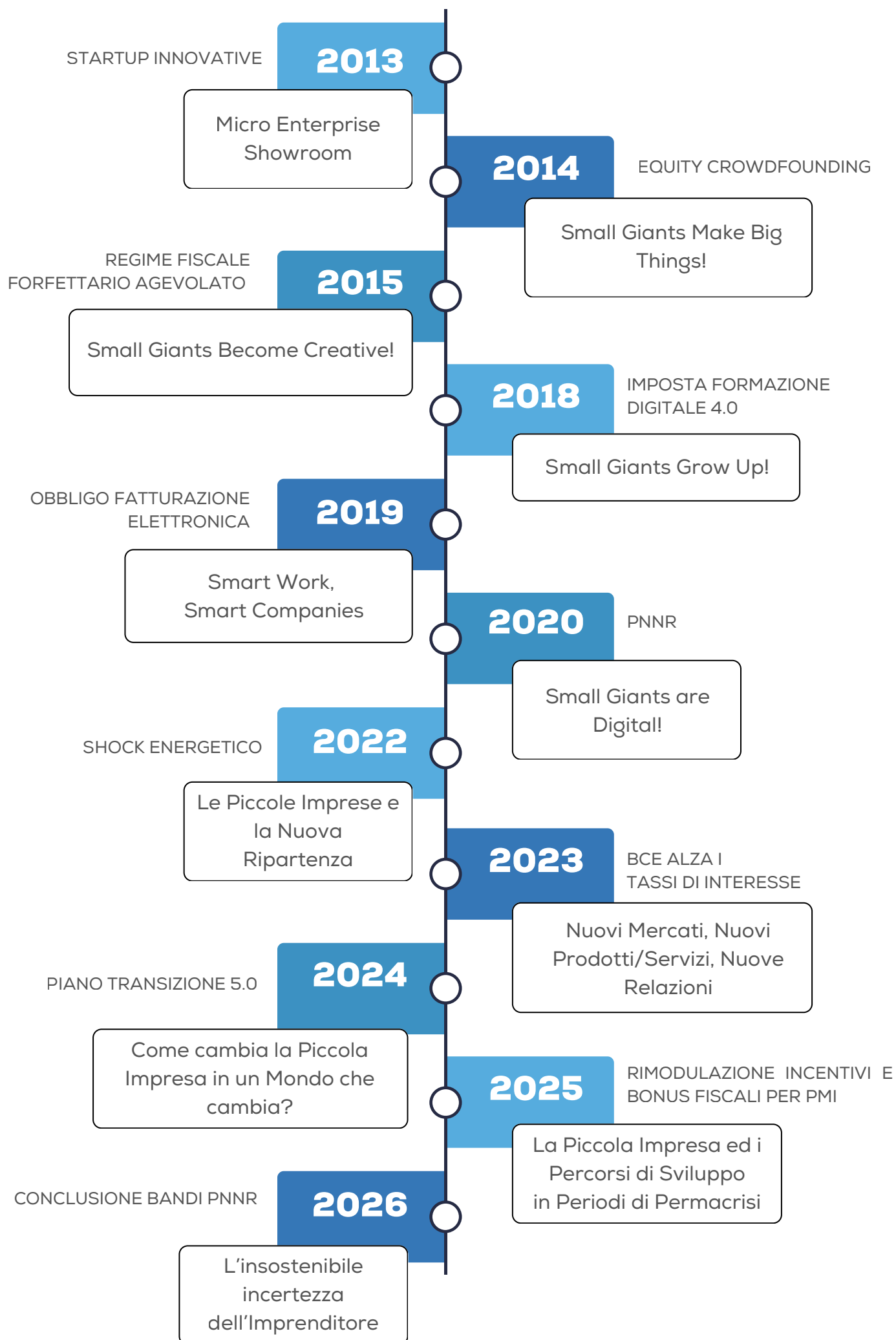


SALONE DELLE PICCOLE IMPRESE

FOCUS SULLE PICCOLE IMPRESE 2013 - 2026





2013

29 – 30 Novembre 2013

MICRO Enterprise Showroom

Calle Larga XXII Marzo
San Marco 2032 – Venezia

VEN

VENERDÌ 29 NOVEMBRE 2013

POLICIES AND STRATEGIES FOR MICRO ENTERPRISES IN EUROPE

Manifesto for Micro Enterprises

- **Ferdinando Azzariti**, President of Salone d'Impresa SpA
[Policies Towards Micro Enterprises of Veneto Region](#)
- **Michele Pelloso**, Head of Industrial and Craftsmanship, Veneto Region

Strategies of Micro Enterprises – The EEN Network

- **Francesco Pareti**, Head of European Affairs, Eurosportello Veneto

Internationalization Strategies of Micro Enterprises: The B2Fair Network

- **Sabrina Sagromola**, Head of European Affairs, Chamber of Commerce of the Grand Duchy of Luxembourg, Member of the b2fair Management Board

STRATEGIES AND TOOLS FOR MICRO ENTERPRISES IN EUROPE

Financing Policies for Micro Enterprises

- **Sabrina Sagromola**, Head of European Affairs, Chamber of Commerce of the Grand Duchy of Luxembourg, Member of the b2fair Management Board

Investing in Czech Republic – Czech Invest

- **Giorgio Boatto**, Honorary Consul of the Czech Republic in Venice and Veneto Region

Micro Enterprises Abroad: The Republic of Korea Professor

- **Livio Pauletto**, Honorary Consul of the Republic of Korea in Venice and Veneto Region

Small and Medium-Sized Enterprises of Istria in Europe

- **Patrizia Milani**, Young BPW (Business and Professional Woman), Pula, Croatia

CLOSING REMARKS

- **Gian Angelo Bellati**, General Secretary of Unioncamere del Veneto

EU POLICIES AND FINANCING OPPORTUNITIES FOR SMALL AND MEDIUM ENTERPRISES

Institutional greeting and introduction:

- Unioncamere del Veneto
- Representation Office of the European Commission in Milan
- Fondazione Stelline
- Finlombarda
- Università Cattolica di Milano

THE EU FINANCING OPPORTUNITY FOR SMES IN THE PERIOD 2014–2020

Speakers:

- Unioncamere del Veneto
- Representation Office of the European Commission in Milan
- Fondazione Stelline
- Finlombarda
- Università Cattolica di Milano

THE EU NETWORK IN SUPPORT OF SMES: ENTERPRISE EUROPE NETWORK

Topics:

- Information services
- Internationalization
- Innovation
- Technology transfer

NETWORKING & BUSINESS MATCHING TALENTS!

- Arrange – Put in relation business thinking with Micro Enterprises!
- A. Bergonzoni – Restart together with a technological partner
- Andromake d.o.o. – Building and sharing successful partnership...
- HTDM Srl. – Innovation is possible for micro enterprises!
- Italfire Srl – Growing international thinking local

TOOLS!

- G. Giambusso – How to become an International Micro Enterprise!
- Sintesi Comunicazione s.n.c. – Values and value...
- Banca Fideuram – The "sei" way...
- Netmarket Srl
- Ares 2.0
- Gusella Adv Srl
- Italian Beauty Srl

TOTEMS!

- Saimp Srl – Growing Together with R&D

2013

29 – 30 Novembre 2013

MICRO Enterprise Showroom

Calle Larga XXII Marzo
San Marco 2032 – Venezia

SAB SABATO 30 NOVEMBRE 2013

TOTEMS!

- Czech Invest - Meet business in Czech Republic
- Abacoingegneria Treviso Srl - Your engineering partner in Innovation
- A. Candiello - Meet business working together with the University
- S. Maberino - Growing with a temporary manager
- Scuola Italiana Design - Industrial design for product innovation
- F. Scolari - Growing with the Business Angel
- R. De March- Growing Worldwide!
- P. Cavalcanti - Can Micro Enterprise be digital?
- M. Marzola - Make International R&D in a Micro Enterprise!

TOOLS!

- G. Strada - Growing with a business plan
- C.M. Battistelli - Growing in a different way!
- A. Osti - Growing with the right persons!
- S. Zirollo - Growing with International Funds
- V. Rotondi - Exaptational Management
- M. Toniolo - How to change work and workers in a changing world?
- L. Moro - Become International Living in your Country!
- Gusella adv Srl - Strategy and communication, a double step to success. A question: Brand or die?
- Eurosportello del Veneto - Make business in Europe!
- Alium Srl - First step, your site. Second step, you make it live
- Eppela - The Importance of crowdfunding for Microenterprise
- Flavio Marzi - Connections between Professional and Micro Enterprises
- Salone d'Impresa SpA - The meaning of worth relationships!

TALENTS!

- Cave Pietra Montemerlo Srl - The rediscovery of an ancient material for pedestrian paving: Trachyte
- G. Musu - Make Business In Dubai
- Zambo Frigo Srl - Furnishing, refrigeration/air conditioning equipment for traditional shops, great distribution (gdo)



2014

6 – 7 Ottobre 2014

Small Giants Make Big Things!

Palazzo Grandi Stazioni
Cannaregio 23 – 30124 Venezia

LUN LUNEDÌ 6 OTTOBRE 2014

POLICIES AND STRATEGIES FOR SME'S LOOKING FOR HORIZON 2020.

Manifesto for Micro and Small Enterprise

- Ferdinando Azzariti, Salone d'Impresa

Policies for SME made by Veneto Region

- Maria Luisa Coppola, Assessore allo Sviluppo Economico Regione Veneto

Strategies for SME: EEN Network

- Francesco Pareti, Vice Segretario di Unioncamere del Veneto – Eurosportello

The importance to become international for SME: B2Fair Network

- Sabrina Sagramola, Member of B2Fair Management Board

STRATEGIES AND INSTRUMENTS FOR SME'S IN EUROPE 27

Growing in Europe and worldwide: Strategies, Instruments and Experiences

- Umberto Vattani, Past President ICE e Presidente VIU

Growing with european opportunities

- Sabrina Sagramola, Member of B2Fair Management Board

Veneto Region and new Instruments for SME's

- Michele Pelloso, Dirigente Settore Industria Regione Veneto

The experience of a global entrepreneur: the world is little for a SME |

- Giorgio Boatto, Imprenditore e Console

TALK!

WORKSHOP UNIONCAMERE DEL VENETO

TOOLS! MAKE BUSINESS IN BRAZIL FOR MICRO AND SMALL ENTERPRISES: SAN PAOLO 24-28 JUNE 2015

DIEGO D'ERMOGGINE: 5 KEY SECTORS IN BRAZIL

TALK!

STRATEGIES AND INSTRUMENTS TO PROMOTE GROW WITH HORIZON 2020

Make International Network: opportunities from Europe for SME's

- Valentina Montesarchio, Vice Segretario di Unioncamere del Veneto – Eurosportello

A new instrument for growing SME's: APRE

- Filippo Mazzariol, Responsabile Sportello APRE Veneto

Grow with networking instrument: the experience of European Enterprise Network

- Francesco Pareti, Vice Segretario di Unioncamere del Veneto – Eurosportello

Grow with networking instrument: the experience of B2Fair |

- Sabrina Sagramola, Member of B2Fair Management Board

CONCLUSIVE REMARKS:

- Gian Angelo Bellati, Segretario Generale di Unioncamere del Veneto – Eurosportello

TOOLS!

Retimpresa Make Networking between Micro and Small Enterprises

- Eugenio Ferrari: AssoretiPmi e le Reti di Impresa
- Gabriele Brunello: Distacco, Codatorialità e capitale umano nelle Reti di Impresa
- Paolo Dronigi: Fare Rete per internazionalizzare le PMI

TOOLS!

Make Business in Alleanza del Pacifico for Micro and Small Enterprises: 10-17 february 2015

- Ferdinando Azzariti: Make Business in Alleanza del Pacifico and the business trip of 10-17 february 2015
- Patricia Araya: Key Sectors in Alleanza del Pacifico



2014

6 – 7 Ottobre 2014

Small Giants Make Big Things!

Palazzo Grandi Stazioni
Cannaregio 23 – 30124 Venezia

MAR MARTEDÌ 7 OTTOBRE 2014

RETIMPRESA MAKE NETWORKING BETWEEN MICRO AND SMALL ENTERPRISES

- **Diego Creazzo:** Finance for SME
- **Samuele Giacometti:** 12-to-Many – the first networking wood chain
- **Paolo Panizza:** The experience of Arianna Networking

Italy-Austria for the Development of Small Enterprise the role of the public and private sectors – compared systems

- **Ferdinando Azzariti:** Make Business in Austria and the business trip in Carinzia of 18-19 January 2015
- **Maurizio Moffa:** The importance of a partnership between Italy and Austria
- **Prof. Paolo Rondo Broveto:** The model of Austrian Economy

Make Business in Morocco for Micro and Small Enterprises: Casablanca 26-28 November 2014

- **Ferdinando Azzariti:** Make Business in Morocco and the business trip of 24-26 November 2014
- **Flavio Marzi:** 5 Key Sectors in Morocco
- **Enrico Fiore:** How to make business in Morocco

Exploiting the Digital Advertising market to generate business opportunities

- **Leonardo Zanus,** President gruppo MAASI

Doing Business in Dubai and the United Arab Emirates

- **Evelina Farinacci,** External Relations Kelmer Group
- **Roberto Granello,** General Manager Kelmer Group
- **Fabrizio Zampieri,** Head of Finance Department Kelmer Group

Make Business in Indonesia for Micro and Small Enterprises: Jakarta 18-25 February 2015

- **Jacopo Fusaia,** Honorary Consul of Indonesia: Make Business and Key Sectors of Indonesia
- **Giorgio Boatto,** Entrepreneur: Entrepreneurial experiences in Indonesia

Make Business with Expo 2015 for Micro and Small Enterprises: Venice 28-29 March 2015

- **Ferdinando Azzariti:** The Importance of Expo 2015 for SME's
- **Maurizio GaSpAri:** The importance of Expo 2015 for Micro and Small Enterprises in Veneto Region

- **Silvia Ghisio:** Quanta4Expo Project Coordinator
- **Valentina Montesarchio:** The Project of Veneto for Expo 2015

ARTOUR-O and MISA: two projects of art for enterprises

- **Tiziana Leopizzi,** Architect

Networking and Foreign Markets: The H2biz model for SME's

- **Luigi De Falco,** Presidente H2Biz Srl
- **Alice Rivolta,** Country Manager EMEA H2biz Srl
- **Leonardo Lasala,** Responsabile Contenuti Editoriali H2biz Srl
- **Mario Greco,** Responsabile Mercati Esteri H2biz Srl

Innovation is possible for a micro enterprise

- **Valeria Vettorello,** President HTDM Srl

Workshop Growing in a cooperative way: the internal experience of Cooperativa Primavera 85

- **Luciano Bedin,** Presidente Cooperativa Primavera 85

How to simplify your business day

- **Silvia Dario,** Dogi 4 Business Srl



2015

26 – 27 Ottobre 2015

Small Giants Become Creative!

LUN LUNEDÌ 26 OTTOBRE 2015

INTRODUCTION TO THE 3RD MICRO AND SMALL ENTERPRISES SHOWROOM

Institutional greetings

- Ferdinando Azzariti, Presidente Salone d'Impresa SpA
- Gian Angelo Bellati, Segretario Generale di Unioncamere Veneto
- Sabrina Sagramola, Membro fB2 Fair in Management Board Rappresentante, Regione Veneto

AGGREGATED IS COOL! THE IMPORTANCE OF THE START UP OR RE-START UP PUTTING THEMSELVES TOGETHER

Experiences of different forms of aggregation: The protagonist speak

- Marco Balsamini, Vicepresidente TSS
- Silvano Buttò, Presidente Surface Finishing
- Daniele Cadel, Presidente TSS
- Paolo Candotti, Direttore Generale Unindustria Pordenone
- Mattia Ciprian, Presidente ModeFinance
- Giuseppe Giambusso, YourCFOConsultingGroupS.r.l. – Partner
- Stefano Tonchia, Ceo – sestertium.com
- Leonardo Zanus, Presidente MAASI

Let's talk about aggregation: MassMedia's view

- Luca Barbieri, Corriere Innovazione
- Giovanni Iozzia, Direttore Economy Up

Methods and Tools of Aggregation: connector's view

- Ferdinando Azzariti, Presidente Salone d'Impresa SpA
- Saverio Maisto, Coordinatore Aggrega

Conduttore Sessione:

Franco Scolari, Amministratore Delegato Polo Scientifico e Tecnologico di Pordenone

Foundrasing: a new opportunity of growth for micro and small companies and cooperative. The Polis group experience.

- Roberto Baldo, Coordinatore Generale Gruppo Polis Cooperative Sociali
- Luca Bassanello, Delegato fund raising Gruppo Polis

Reducing costs without reducing the value: operative offers for a lean business

- Marco Roveda, Studio M Sas

How to sell more with Haptic communication

- Umberto Cavalier, Cavalier Comunicazione

Changes. Challenges. Chances. Strategies and instruments for win win business

- Barbara Ganz, giornalista de Il Sole 24 Ore, dialogherà con:
- Alessio Chiarandini, Credit Manager Ethicapital
- Alessandro Fontanini, Key Account Manager Unidea
- Simonetta Gaiarin, Owner Studio Gaiarin
- Federico Marchioni, Owner Tiquadra Srl
- Diego Zonta, Business Advisor Ethicapital



2015

26 – 27 Ottobre 2015

Small Giants Become Creative!

MAR MARTEDÌ 27 OTTOBRE 2015

NETQUA - The portal to get the micro and small enterprises to be known in the whole Italy

- **Salvatore Mele**, Presidente NetMarket Srl

Voucher for the internationalization: Just a click to give strength to access strategies and PMI reinforcement in international stockmarkets

- **Roberto De March**, Presidente Team Network Srl

MAKING BUSINESS FROM PENITENTIARIES: EXPERIENCE, METHODS AND COLLABORATIONS

Introduction: From the experience and the projects to the shared and spreaded method

- **Ferdinando Azzariti**, Presidente Salone d'Impresa SpA
- **Cinzia La Rosa**, Presidente Piccola Industria Confindustria Veneto e Vice Presidente Confindustria Veneto
- **Enrico Sbriglia**, Provveditore Regionale dell'Amministrazione Penitenziaria per il Triveneto Rappresentante, Regione Veneto

Methods and Experiences

- **Gianfranco Borgato**, Amministratore Unico di Sviluppo & Lavoro Scs
- **Antonio Burigo**, referente per il progetto "lavorazioni in carcere"
- **Barbara Colusso**, Responsabile Cooperativa Soc. Lavoro Associato
- **Tiziana Paolini**, Direttore Casa Circondariale Belluno
- **Francesco Massimo**, Direttore Casa Circondariale Treviso
- **Angela Venezia**, Direttore Ufficio Detenuti e Trattamento Prap Triveneto
- **Antonio Zamberlan**, Presidente Onorario della Cooperativa Sociale "Alternativa"

Testimonial Companies:

- **CAME SpA e Fedon SpA** Paolo Menuzzo, Presidente di Came SpA
- **Ruggero Apolloni**, Chief Operations Officer Came SpA
- **Giovanni Toscani**, Quadro Fedon SpA
- **Angelo De Simoi**, Logistic & Purchasing Director Fedon SpA

Conduttore Sessione:

Gianni Favero, Il Corriere del Veneto

How to choose (and not to suffer) digital technologies to achieve quality

- **Leonardo Zanus**, Presidente Maasi Group

Contracts and european subsidies how to transform those opportunities in advantages for small business Emilio della Penna, Dottore Commercialista

- **Sebastiano Boccia**, Rappresentanze Edilizia Industriale

From Tradition to Innovation: the experience of an incubator for micro and small enterprises - Fornace dell'Innovazione di Asolo

- **Fausto Bosa**, Presidente di Confartigianato Asolo Montebelluna
- **Matteo Caldiroli**, CEO di MilanoBIKE
- **Francesco D'Avella**, CEO di Projectmoon Srl
- **Francesco Giacomini**, Presidente Fornace dell'Innovazione di Asolo
- **Gianpaolo Pezzato**, Direttore Fornace dell'Innovazione di Asolo



2018

27 - 28 Febbraio 2018

Small Giants Grow Up!

Russott Hotel

Via Orlanda, 4, Venezia Mestre (VE)

MAR MARTEDÌ 27 FEBBRAIO 2018

INNOVAZIONE

STUDIO FALCIGLIA

Gli attrattori di tecnologia e la diffusione delle innovazioni

- Antonio Falciglia, Docente presso Università "Ca' Foscari" di Venezia

KIM STUDIO

Una condizione imprescindibile per il successo di ogni Impresa

- Vincenzo Corriero, Responsabile di KIM Studio

PMI INNOVATIVE

MENOCARTA.PRO

Compliance e casi pratici di utilizzo della fattura elettronica obbligatoria: dalla scheda carburanti al subappalto pubblico.

- Federico Loffredo, Commercialista Partner Menocarta.pro

MENOCARTA.PRO

Compliance e casi pratici di utilizzo della fattura elettronica obbligatoria: dalla scheda carburanti al subappalto pubblico.

- Federico Loffredo, Commercialista Partner Menocarta.pro

INTERNAZIONALIZZAZIONE

FINCONS Srl

Botswana, la porta d'ingresso del SADC (The Southern African development community)

- Tatiana Perin, Miss Grape Srls – partner operativo del progetto
 - Roberto Doro, Fincons Srl – partner operativo del progetto
- Testimonial Aziendali**
- Giulio Cracco, Recalac Srl – azienda aderente al progetto

FINEST SpA E IC&PARTNERS

Bridge To Russia: il ponte per il Business verso la Russia

- Roberto Guerrini, Tax Senior Manager IC&Partners SpA
- Salvatore Benigno, Senior Investment Manager Area Investimenti Finest SpA

K.I.B.S

MULTI LEVEL CONSULTING

Logistica e distribuzione: come ti trasformo uno dei servizi a "IL SERVIZIO" nell'era dell'E-commerce e della Supply chain estesa

- Dario Favaretto, CEO & Project Manager di MULTI LEVEL Consulting

MER MERCOLEDÌ 28 FEBBRAIO 2018

PMI INNOVATIVE

STUDIO DP&PARTNERS DOTTORI COMMERCIALI

APPALTI EUROPEI: una grande opportunità di internazionalizzazione a basso costo per le PMI e le micro imprese

- Emilio della Penna, Dottore Commercialista
- Alessandro Fontanarosa, Dottore Commercialista
- Paolo Pesce, Ministero Sviluppo Economico

LEGAL & CONSULTING

CBA STUDIO LEGALE E TRIBUTARIO

Le PMI innovative: un check up per la crescita

- Barbara Sartori, Avvocato e Counsel di CBA Studio Legale e Tributario
- Milena Prisco, Avvocato e Associate di CBA Studio Legale e Tributario

K.I.B.S

POSTE ITALIANE

Poste italiane, il partner giusto per diventare GRANDI

- Sandro Rizzo, Responsabile Commerciale Impresa Area Territoriale Nord Est Mercato Privati Poste Italiane

INDUSTRY 4.0

NOVAFUND SpA

Gli incentivi previsti dal programma di governo 4.0

- Giulia Caldon, Coordinamento Commerciale NovaFund SpA

INNOVAZIONE

Presentazione del volume: Frammenti da ricomporre. futuro artigiano e sfide per la nuova mutualità

- Mario Zambelli, Partner di Salone d'Impresa SpA

K.I.B.S

STUDIO BRUSATERRA

Industria 4.0: le misure fiscali messe in atto dal governo

- Michele Brusaterra, Commercialista e Pubblicista – Esperto fiscale del Sole24Ore

2019

28 Febbraio – 1 Marzo 2019

Smart Work, Smart Companies

Camera di Commercio di Treviso – Belluno

Piazza Borsa, 3b, Treviso (TV)

GIO GIOVEDÌ 28 FEBBRAIO 2019

IBS Italia

Come impostare una strategia vincente per crescere sui mercati esteri

Progetti Commerciali

Piccole imprese ed export. L'importanza di avere un metodo. Galbusera presenta la guida Esportare in 7 mosse

CRIBIS

Clienti, Fornitori e Distributori all'Estero? Non è un Problema!

Finest

Fai crescere la tua azienda nel Mondo con Finest!

Euler Hermes

Assicura il Tuo Credito all'Estero!

Risk Analysis & Managment

La Variazione dei Cambi e la Gestione del Rischio in Azienda

Destinazione Business

Laboratorio Esperienziale:

Think Global, Think Cultural and Be a Global and Cultural Entrepreneur!

Quidem

Convergenza fra filiera produttiva e ingaggio del consumatore

E-Project

La Piccola Impresa che Controlla la Sua Strategia Aziendale

VEN VENERDÌ 01 MARZO 2019

Sale e Pepe – Il catering

Come Progettare un Evento Perfetto per i Tuoi Clienti

Edenred

Il Welfare Aziendale ed i Servizi di Ticket Restaurant®

Anthea

Gli Strumenti per proteggere l'Azienda

Azimut

Il Welfare Aziendale

Futuro Desiderato

Il Passaggio Generazionale: Impresa nell'Impresa

Quanta

Dall'alternanza alla sinergia Scuola-Lavoro: il Metodo Quanta

t2i

Industry 4.0: progetti realizzati da t2i



2020

25 - 26 Febbraio 2020

Small Giants are Digital!

Best Western Premier BHR Treviso Hotel
Via Postumia Castellana, 2, Quinto di treviso (TV)

MAR MARTEDÌ 25 FEBBRAIO 2020

BEXB SpA

Come aumentare il tuo Fatturato con una nuova Formula di Business

Cisco Italia

Come la Digitalizzazione aiuta le Piccole Imprese ad essere più Competitive

Cribis D&B Srl

Come trovare nuovi Clienti, nuovi Fornitori e Distributori all'Estero

Finest SpA

Come far crescere la tua azienda nel Mondo con Finest!

Publitalia Srl

Come utilizzare strumenti di marketing relazionale come campagne incentive e loyalty per incrementare il proprio business?

Nanocorp AG

Nanos - Marketing Istantaneo

Turkish Airlines Inc.

L'esperienza Turkish Airlines: quando il Business incontra i benefici

KIBS Studio

Dal miracolo economico degli anni '90 ad Azienda Estesa. La Lean Enterprise per il nuovo Nord Est

**Avv. Buciuni,
Avv. Cattarossi e
MBS Traduzioni**

Competenze legali e linguistiche integrate: una nuova dimensione delle figure professionali più tradizionali

DocFinance Srl

Come gestire la Tesoreria nella Piccola Impresa: Idee e Strumenti

Prisma Tech Srl

Dal Design alla Customer Experience: i prodotti del futuro

MER MERCOLEDÌ 26 FEBBRAIO 2020

Make Consulting

Innovare per Vincere

Obiettivo50

Obiettivo50: un Acceleratore del Miglioramento

FonARCom

Come Finanziare efficacemente la Formazione nelle Micro e Piccole Imprese

ABA - Invest in Austria

Austria - più grande di quanto pensiate! Nuovi orizzonti per l'internazionalizzazione

Wintech

Trasformazione digitale: strumenti e metodologie per l'evoluzione dei processi organizzativi

Beople

"7 volte meglio" Innovare i modelli di business per aumentare prevedibilità e redditività

Oasis

Strumenti per l'Heritage Marketing

Salone d'Impresa SpA

Salone d'Impresa: Opportunità e Servizi in formato 4.0

Venetex

Venetex, un sostegno concreto per micro e piccole imprese

Bags4Dreams

Bags4Dreams: dalla valorizzazione della persona alla crescita dell'Impresa. Le Emozioni Aumentate secondo B4D.

Gruppo Polis

Quando la Responsabilità Sociale diventa Opportunità di Business

Execus

Execus - Connect to Social Selling

2022

28 Giugno 2022

LE PICCOLE IMPRESE E LA NUOVA RIPARTENZA

Hotel maggior Consiglio
Strada Terraglio, 140, Treviso

MAR MARTEDÌ 28 GIUGNO 2022

Studio Temporary Manager

Un Approccio Sistemático al Passaggio Generazionale

Cisco Italia

Crescere grazie al digitale. Un'opportunità da cogliere ORA

Wintech SpA

Tra ripartenza e innovazione: come un progetto di business può riportare alla normalità

SACE

SACE: strumenti assicurativo-finanziari e formazione per le PMI che guardano lontano

MyAccounting.it

Buono pasto e buono acquisto: le soluzioni ideali per ridurre i costi e aumentare il benessere dei collaboratori

Fideuram SpA

Dalla sfida della liquidità (sostegno dell'economia reale) fino a quella della sostenibilità per le micro e piccole imprese

MOLO17

Informazioni importanti sempre e ovunque, a portata di mano

Prisma Tech

Impresa Automatica

Academy Digitale

Competenze legali e linguistiche integrate: una nuova dimensione delle figure professionali più tradizionali

Ecostudio Ambiente

Gestione Ambientale & Digitale

ADP

Payroll, HR, Time e Talent: basati sui dati, progettati per le persone.

FonARCom

Too small to learn – Le sette bugie che impediscono alle PMI di sviluppare competenze

RisorSE

Come far crescere la Tua Impresa sviluppando i leader ed il team building: esperienze, metodologie e soluzioni

CRIBIS

Gli effetti degli Eventi Shock (Pandemia, Crisi Materie Prime, Crisi Trasporti, Guerra tra Russia e Ucraina) impattano sulle abitudini di pagamento delle aziende italiane?

BEXB

Lo Sviluppo Commerciale dell'Impresa Innovativa con il baratto multilaterale compensativo

Le Magnolie

Incrociamo il Manzoni



2023

15 Febbraio 2023

Nuovi mercati, Nuovi Prodotti/Servizi, Nuove Relazioni

Hotel Maggior Consiglio,
Strada Terraglio 140, Treviso

MER

MERCOLEDÌ 15 FEBBRAIO 2023

Wintech SpA

L'innovazione tecnologica come fattore di crescita per il tuo Business

Camera di Commercio Italo - Brasiliana

Brasile: Il Paese dove investire e il Mercato di Consumo

Morgan & Morgan

In un mercato globale e competitivo, quanto è importante saper acquistare correttamente un prodotto assicurativo?

ABA Invest in Austria

Business Location Austria: L'innovazione a portata di mano per lo sviluppo dei mercati

Fideuram SpA

Dalla sfida della liquidità (sostegno dell'economia reale) fino a quella della sostenibilità per le micro e piccole imprese

Agenzia Italia SpA

La sostenibilità, da costo a creazione di valore

Complana

Come buttare 100.000 Euro e (non) vivere felici

FonARCom

Business Error 404 - La sfida delle competenze digitali per le Piccole Imprese

ADP

Payroll, HR, Time e Talent: basati sui dati, progettati per le persone

Ecostudio Ambiente

Gestione Ambientale & Digitale

Edenred

Pianificazione fiscale: buoni pasto e buoni acquisto

Be-Do

Fiducia "conditio sine qua non"

Treviso Sailing Club

Andar per Mare: dall'equipaggio al tuo Team



2024

15 Febbraio 2024

Come cambia la Piccola Impresa in un Mondo che cambia?

Fideuram SpA

Riviera XX Settembre 22, Venezia Mestre (VE)

GIO GIOVEDÌ 15 FEBBRAIO 2024

CLUB DEAL

Metodologie, Strumenti, Esperienze per la Piccola Impresa del Futuro

B2B SPEED MEETING

Incontri a tempo con i nostri esperti

CLUB DEAL

- Ferdinando Azzariti, Presidente Salone d'Impresa Srl
- Stefania Tumaini, Divisional Manager Friuli Venezia Giulia e Provincia di Venezia Fideuram SpA
- Franco Venerando, Regional Manager Fideuram SpA

Metodologie, Strumenti, Esperienze per
la Piccola Impresa del Futuro

- Alessandro Morelli, Responsabile Investimenti di Finest SpA
- Loris Trento, Vice Presidente Morgan&Morgan Srl
- Franco Venerando, Regional Manager Fideuram SpA
- Carlo dal Cin, Dirigente Gi.Di. Meccanica SpA
- Walter Padovan, Presidente Repal SpA
- Vito Rotondi, Managing Director LabLaw Studio Legale Rotondi & Partners

Conduttore Sessione:

Stefano Toniato, Partner Salone d'Impresa Srl

B2B SPEED MEETING

Incontri a tempo con i nostri esperti

- Francesco de Gaspari, Sales Director Wintech SpA
- Martino Gabaldo, Business Development Manager Considi SpA (SB)
- Carlo Foroni, Partner Expense Reduction Analysts
- Loris Trento, Vice Presidente Morgan&Morgan Srl
- Cesare Ponchiroli, Presidente Complana Srl
- Stefano Prina, Area Sales Director Cribis D&B
- Albino Rui, Amministratore Delegato Lithos e On Page
- Martina Trevisan, Innovation technology Advisor Schneider Electric SpA
- Franco Venerando, Regional Manager Fideuram SpA



2025

21 Febbraio 2025

LA PICCOLA IMPRESA ED I PERCORSI DI SVILUPPO IN PERIODI DI PERMACRISI

Novotel,
Via Ceccherini 21, Venezia Mestre

MER MERCOLEDÌ 21 FEBBRAIO 2025

INTRODUZIONE AL CLUB DEAL 10^a SALONE DELLE PICCOLE IMPRESE

- Ferdinando Azzariti, Presidente Salone d'Impresa Srl

CLUB DEAL: METODOLOGIE, STRUMENTI, ESPERIENZE PER LA PICCOLA IMPRESA DEL FUTURO

- Roberto De March, Presidente Team Network International Srl
- Alessandro Fabris, Direttore Generale Ialc Serramenti Srl
- Nello Genovese, Co-Owner Fracarro Radioindustrie Srl
- Giuliano Sturaro, Presidente Meccanica Stampi Srl

Conduttore Sessione:

Morgan Moras, Amministratore Delegato Morgan&Morgan Srl

5 TAKE AWAY DELLA SERATA

- Ferdinando Azzariti, Presidente Salone d'Impresa Srl

B2B DEDICATI:

B2B SPEED MEETING DAI PROBLEMI ALLE SOLUZIONI

- Michele Morosin, Account Manager Wintech SpA
- Morgan Moras, Amministratore Delegato Morgan&Morgan Srl
- Martino Gabaldo, Business Development Manager Considi SpA (SB)
- Andrea Marigo, Area Manager Cribis D&B
- Pierpaolo Tiveron, Consulente Aziendale Studio Croma
- Martina Trevisan, Innovation and Technology Advisor Schneider Electric
- Paolo Mazzon, Presidente Freethink



2026

9 Marzo 2026

L'INSOSTENIBILE INCERTEZZA DELL'IMPRENDITORE

Casa Schüco® Treviso,
Via Fratelli Bandiera n. 20, Treviso (TV)

LUN LUNEDÌ 9 MARZO 2026

INTRODUZIONE

- Ferdinando Azzariti, Presidente Salone d'Impresa Srl
- Roberto Brovazzo, Direttore Generale di Schüco Italia

INDIRETTA DIALOGHI DENTRO L'INNOVAZIONE

"Impresa senza Certezze. Come Leader e Aziende trasformano l'Instabilità in Azioni"

- Diego Carron, Presidente Carron SpA
- Silvia Cavallo, CFO Cabbia Group
- Gianni Dal Pozzo, Amministratore Delegato Considi SpA SB
- Alessandro Fabris, Amministratore Delegato IALC Serramenti Srl
- Ambra Piccin, Founder Studio Architetto Ambra Piccin

Conduttore Sessione:

Ferdinando Azzariti, Presidente Salone d'Impresa Srl



SALONE DELLE PICCOLE IMPRESE

FOCUS SULLE PICCOLE IMPRESE 2013 - 2026

